

Key Account Manager (m/w) in der EMS Industrie

Standort: Klagenfurt

Beschäftigungsausmaß: Vollzeit

Ihre Aufgaben:

- Akquisition und Pflege von Geschäftsbeziehungen mit dem Ziel nachhaltiger Umsatzsteigerungen
- Verantwortung für Kundenbindung
- Entwicklung von Kundenentwicklungsplänen
- Analyse von Kundenbedürfnissen und Markttrends
- Versierte Durchführung von Vertragsverhandlungen
- Bewertung von Kundenanforderungen und Mitwirkung bei der Produktentwicklung und Prozessoptimierung

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung (Lehre, HTL) oder abgeschlossenes wirtschaftliches Studium mit technischer Vorbildung (UNI/FH)
- Mindestens drei Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder Kundenbetreuung in der Elektronikindustrie
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse (speziell Excel)
- Reisebereitschaft bis zu 20 Prozent
- Vertriebsorientiertes, analytisches Denkvermögen sowie strategisches Denken
- Souveräne Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit

Unser Angebot:

- Interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position im Unternehmen
- Attraktive Karriere- und Entwicklungschancen
- Motivierendes Arbeitsklima und Mitarbeit in einem umsetzungsstarken Team
- Diverse andere Benefits (Homeoffice-Tage, Mitarbeiterkantine, Gesundheitsvorsorge...)
- Einen Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen können
- Diese Position unterliegt dem KV für Arbeiter und Angestellte der Elektro- und Elektronikindustrie. Deutliche Überzahlung je nach Ausbildung und beruflicher Branchenerfahrung ist möglich.

Sollten Sie sich für dieses Stellenangebot interessieren und gerne unser Team verstärken wollen, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Bitte bewerben Sie sich ausschließlich über unsere Homepage!

cms electronics gmbh - z.Hd. Human Resources Management, Catherine Waldmann

Industriering 7 | A-9020 Klagenfurt am Wörthersee

<https://www.cms-electronics.com/karriere/offene-stellen/>